

Vol.48 2010.07.01

アワデントの粟津でございます。このメールは歯科企業向けマーケティング文書データベース「でんたる器材ライブラリー」のユーザーおよびサブライヤーの皆さまにBCCで一斉送信しております。進化を続けるODML JP。その更新情報などをお届けするメールマガジンです。(リンク先をクリックする場合、事前にブラウザでODML JPにログインしておいてください)

1. 追加更新文書ご報告

1. [新着情報ファイル](#) 2010年7月1日号を登録しました。
2. 6月15日以降の[新規登録文書](#)は100、[更新](#)は34でした。
3. [ヘッドラインニュース](#)は20ラインを発行いたしました。

2. ODMLのiPad対応進む

歯科ディーラーにおけるiPad採用も急激に進んでいるようです。お問合せをたくさんいただいています。ODMLとしても完全対応を目指して日々作業中。

先月から新しい文書(ニュース価格表除く)はドキュワークスでなくPDF形式に統一しています。検索キーワードを埋め込む"OCR"も専用ソフトを投入し、さらなる検索精度アップを目指しています。

株式会社ジーシー様からはほぼすべてのカタログPDFデータの提供をいただき、従来の文書を少しずつ入れ替えています。近日中にほぼすべてのジーシー関連文書がiPadで閲覧できるようになる予定です。

ほかのメーカーの皆さまもぜひ御社の文書もPDF形式にてアップロード更新または弊社宛CD-ROMなどでお送りください。従来の紙ベースの営業を一気に効率化するチャンスです。みなさんで進化を体験していきましょう。



3. プレゼンテーションPDF募集中!

約1ヶ月間、iPadを利用して・・・「これはルートセールスを変える!」という確信を得ました。従来の紙文書より圧倒的な説得力を発揮し、ノートパソコンよりも敷居の低い商談が手軽にスタートできるというメリットを実感しています。



しかし、従来ODMLに収載しているのはあくまで紙文書をデジタル化した資料です。たとえばA4見開き文書をiPadの画面で顧客に見せようとしても、ベストとは言い難いでしょう。そこで。

メーカーサイドでは**新製品や企画などの 歯科医師向け・ディーラー向けのプレゼンテーション**(パワーポイント等)を既に制作されていることと思います。それをPDF形式でODMLに掲載してみませんか? 差し支えない範囲で結構です。するとiPadを手にしたディーラーセールスが全国の歯科院・技工所でスマートな説明を繰り広げるに違いありません。

まずは実際にそれがどれくらい有効なのか実証実験してみたいと考えております。気概のあるメーカーさん、ぜひご連絡ください。まったく新しい営業ツールと一緒に開発していければと考えています。粟津までメール(taka@ourdent.com)を!

4. 毎週水曜日 ODML_Morning_Live

Ustreamの使い方もだんだん分かってきました。短い時間で1週間分の刺激を得られる朝礼を目指して頑張ります。どうかお付き合いのほどを。



OURDENT.COMトップページにこれまでの放送記録をまとめていくことにしました。見逃した方はこちらから録画にリンクしておりますので御覧ください。

→ <http://www.ourdent.com>

今後の番組 予定

日程	番組内容	出演者	スタジオ
2010/07/07	白水貿易会社案内	白水貿易中山社長	大阪
2010/07/14	ニッシン新製品説明	ニッシン福田氏	東京
2010/07/21	歯科医院における滅菌	佐藤歯材佐藤社長	東京
2010/07/28	未定	粟津貴昭	熊本

- 出演ご希望をお待ちしております。[ご連絡](#)ください。
- 毎週水曜日朝08:15にアクセス→<http://ustre.am/h830>

5. 今後の出張予定

- **7/06(火)~7/09(金)**は大阪奈良滋賀方面、出張予定
- **7/12(月)~7/21(水)**に仙台および東京オフィス滞在
- **7/30(金)~8/08(日)**に東京オフィス滞在

6. 各種告知などのご案内 & 編集後記

セミナーの仕事で沖縄に来ています。ビジネスホテルの朝食会場には旅行者らしき若者が笑顔で溢れているのですが、僕らは寂しくエアコンの利いた暗い研修会場で夜まで過ごすのです。

先月末の1週間、アメリカコロラド州デンバーの女性のショートホームステイを受け入れました。といっても日本語教師です。問題なくコミュニケーションできました。草の根交流はとても楽しく刺激的。人間はこうも違い、こうも同じなのかと感激してばかりの毎日でした。



今月は仙台で大きなスタディグループ(S.J.C.D.)の合同例会がございます。裏方として関わっていますので、しばらくはまだまだ忙しい日々が続きそうです。ではまた次回!