

ODML Magazine

有限会社アワデント 粟津貴昭

熊本市東区小峯1丁目1-95

096-331-0567 taka@ourdent.com

<http://www.ourdent.com>

Vol.155 2017.04

1. ODML iPadアプリを削除しました

2011年に公開しましたODMLiPad専用アプリですが、昨年ご案内いたしましたとおり、現在はこのアプリを利用せず、一般のブラウザからODMLをご利用いただきますようご案内しております。

ご利用停止宣言後もApp Storeからアプリがダウンロードできるようにしてはいたしましたが、今回こちらも削除させていただきました。今後は頻繁にバージョンアップされていくiOSへの対応を行いませんので、アプリのご使用を停止いただき、ブラウザアプリ（サファリ、クロームなど）からのアクセスに切り替えていただけますようよろしくお願いいたします。ご不明の点はいつでもご連絡いただけますと幸いです。社内でアプリをご利用されているユーザーさんがおられましたら、上記ご案内いただけますと幸いです。



2. ディーラー社内勉強会講師

弊社ではODMLをご利用いただいております企業さまを対象とした社内勉強会の講師を引き受けております。先日、隣県の某ユーザーディーラー様に70分の社内勉強会に参加させていただきました。

今回いただいたお題は「これから必要とされる

歯科ディーラー像とは」ということでしたので、医療業界、歯科業界全体の構造と数字の概要からシェア分析といった全体像の把握から入り、ではその中における顧客貢献とは、低価格販売は本当に顧客の経営に寄与するのかといった問題提起を行いました。その上で実際の取引における粗利計算など実践テストを通じて、サービスを継続して

いくために必要な数字感覚についてまいちど考えていただける時間をご用意したつもりです。また、歯科医院における自費率向上が叫ばれていますが、それでは私たちの商売における「自費」とはいったい何を指し示すのか、それを実践するためにはどういった心構えが必要になるのかを一緒に考えさせていただきました。最後は時間までITの活用は私たちの日常仕事をどのように支援していくのかという点をディスカッションいたしました。

ご要望ございましたら全国どこへも駆け付けます。費用について、ODMLご契約企業であればいただいております（交通宿泊経費のみ後日精算させていただきます）。

[詳細はこちらをご覧ください。](#)



これから必要とされる 歯科ディーラー像とは

- | | |
|---|--|
| <p>1. 自己紹介</p> <p>2. 歯科業界の現状分析</p> <ul style="list-style-type: none"> ・国民医療費と歯科 ・歯科流通業界 ・歯科ディーラーの売上シェア分析 <p>3. 値引きで歯科を救えるのか</p> <ul style="list-style-type: none"> ・我々は医院にとって1割でしかない ・値引きで歯科は救えない <p>4. 計算してみよう</p> <ul style="list-style-type: none"> ・仕入・粗利・値引の額と率 ・公式を備えよう ・計算問題 | <p>5. 自費率向上作戦</p> <ul style="list-style-type: none"> ・保険と自費の違い ・ディーラー版自費率向上作戦とは ・売り手だけでなく買い手の立場に立てる ・問題解決セールス <p>6. ITを味方につけたセールス</p> <ul style="list-style-type: none"> ・セールスとデジタルの関係 ・デジタルを武器に持つセールス ・具体例(Dropbox, Evernote, ODML) <p>7. 質疑応答</p> |
|---|--|

4. 1ヶ月間で最も閲覧された文書ベスト10

セラスマート270	126件
LMLisaグレーシーキュレット	103件
BSA総合カタログVol.19	101件
松風総合カタログ2017-2018	77件
バナリング	74件
LEDビュープラス	70件
Sweetie(スウィーティー)	65件
エアNゴー イージー	62件
茂久田商会 エンドカタログ	61件
アシスティーナ3x2	60件

5. あとがき

みなさんがIDSケルンに行ってるあいだに1週間、メキシコを一人で旅してきました。メキシコシティ、グアナフアト、オアハカの3都市を2泊ずつ回ったのですが、思っていた以上に気楽で美味しい旅行となりました。ネット環境も良好でメール仕事やODMLのアップデートも問題なく継続できました。物価も安くさほどに危険も感じませんでした（場所によるのでしようけど）。ブログにでもこつこつ書いていこうと思います。さて新年度となります。会社や医院にも新しい人材が登場したりしてまた心機一転、気持ちよい仕事が始まるとよいですね！

3. 今後の主な弊社予定

- 4月23日(日)～25日(火) 沖縄出張（ユーザー訪問）
- 4月30日(日)～5月2日(火)北陸出張（SJCDほか）
- 5月27日(土)～28日(日) 九州デンタルショー(福岡)